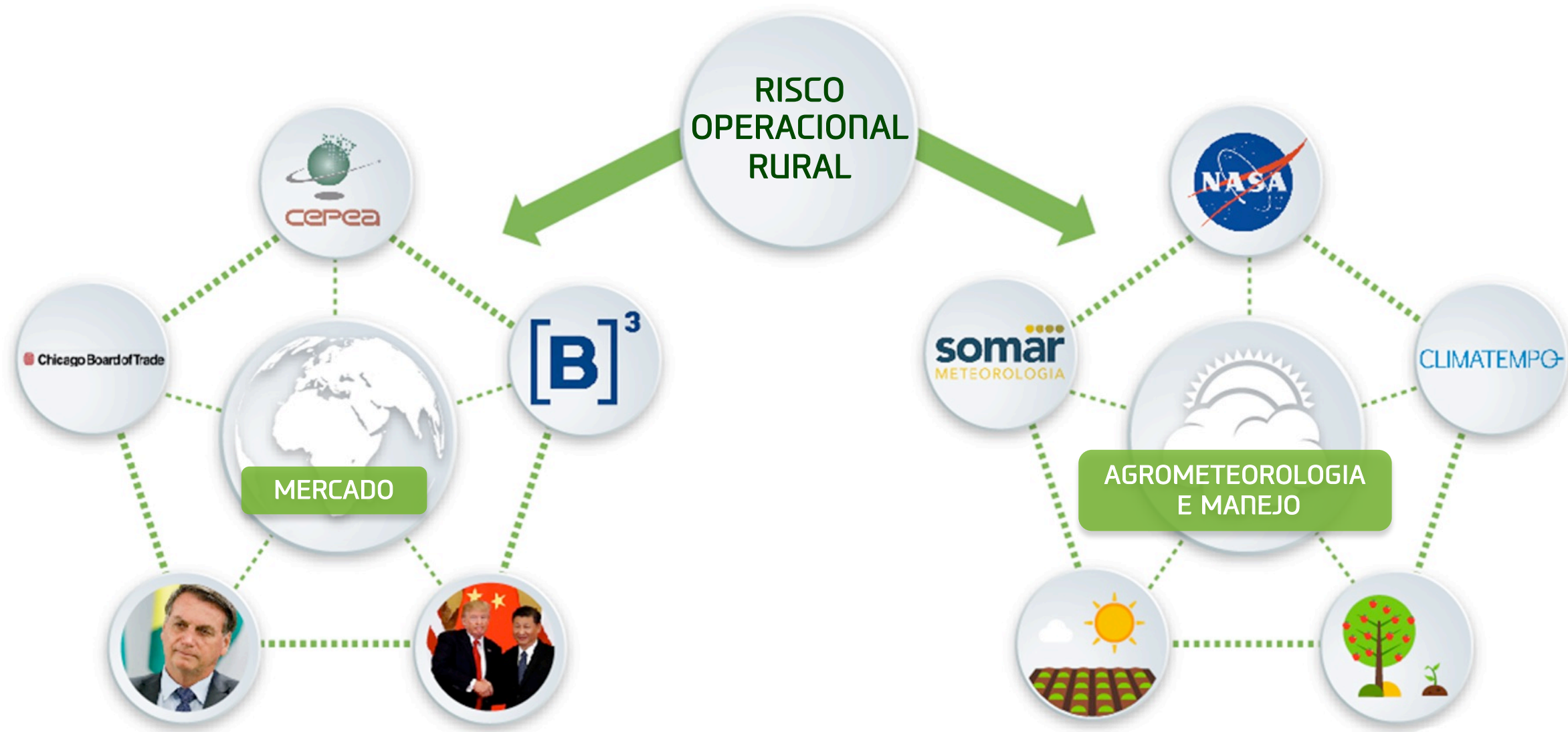


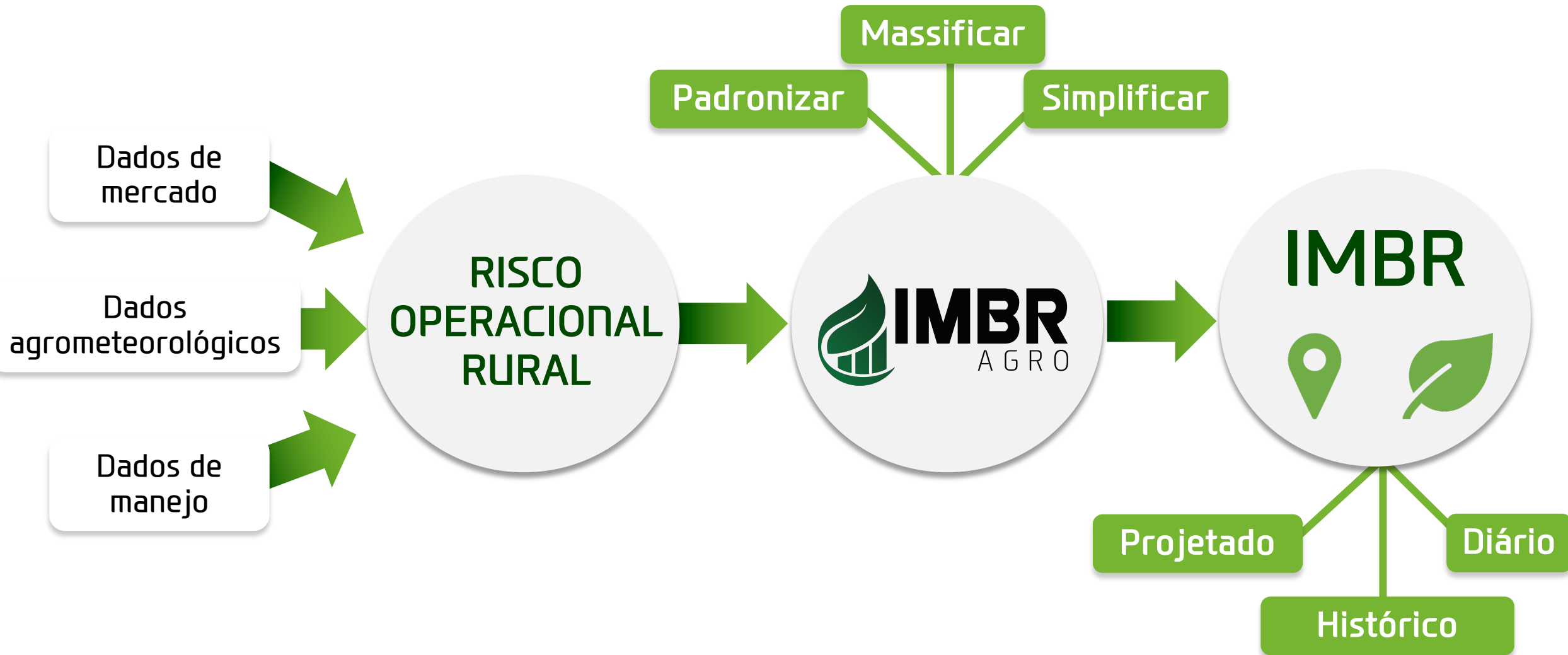


IMBR
AGRO

Como se avalia o risco na agricultura?



Um novo olhar para o *risco rural*



Abordagem inovadora: o IMBR e o mercado atual

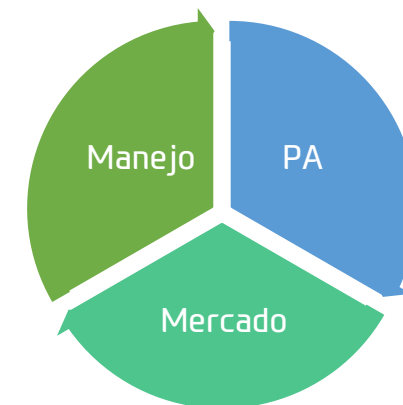
1. Identificação dos talhões



2. Centróides

Para cada Centróide de cada talhão, avaliamos o comportamento agrometeorológico e mercadológico dos últimos 10 anos safra

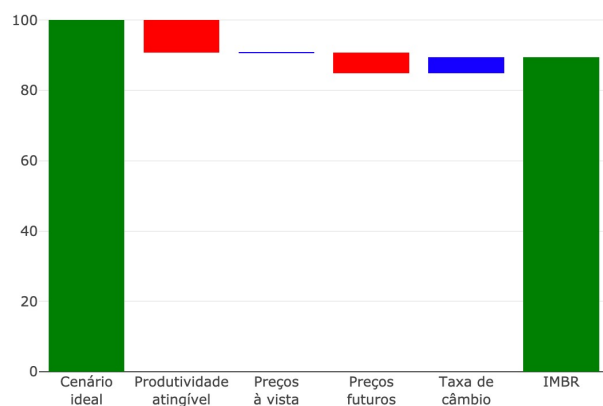
3. Avaliação do Risco



Com base em tipo de solo, ciclo do cultivar e data de semeadura, a IMBR Agro estima a produtividade atingível (PA) e a relaciona com dados de mercado

4. Metrificação do Risco – o IMBR

Município: Sorriso - MT



A entrega final da IMBR Agro, para cada talhão e cultura, é o IMBR, que indica qual a probabilidade de a produção rural atingir um retorno mínimo viável. Por exemplo: a qualquer momento antes da safra iniciar, com um IMBR de 80 pontos, a instituição **sabe** que existe 80% de chance de êxito na operação estruturada.

Estruturar → Analisar → Gerar Resultados



Quem pode se beneficiar e como?



Seguradoras

- Agilidade na tomada de decisão
- Aderência do fator de segurança
- Calibragem no preço dos prêmios
- Parametrização do risco



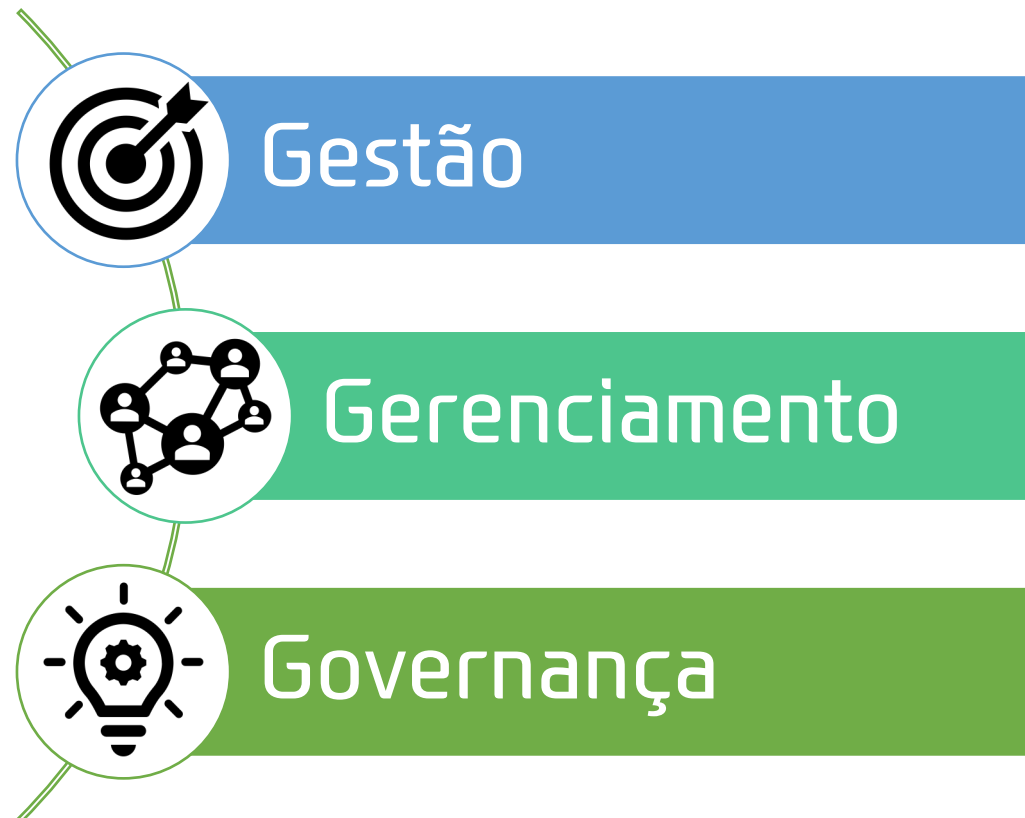
Bancos e Credoras

- Quadro de produção
- Nota de risco para o portfólio
- Monitoramento do risco
- Massificação na análise



Tradings

- Antecipação de quebras
- Assertividade na análise
- Melhor estruturação do Hedge
- Governança que atrai resultados



Oportunidades de mercados

Atualmente, **85%** dos estabelecimentos agropecuários não acessam nenhum tipo de financiamento. Além disso, **96%** da área destas propriedades não é coberta pelo seguro rural.



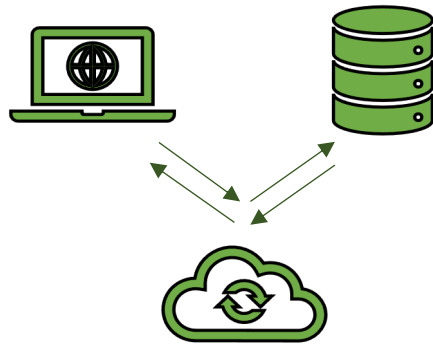
Nos últimos cinco anos, os mercados de seguros e financiamentos rurais cresceram, média, **19%** ao ano. Ademais, com o **FIAGRO**, o mercado financeiro e de capitais do agro pode crescer ainda mais.



Em 2020, a receita atual do mercado financeiro e de capitais voltado para a agropecuária é de **R\$12 bilhões**, com potencial de crescimento de **17%** ao ano nos próximos dois anos.

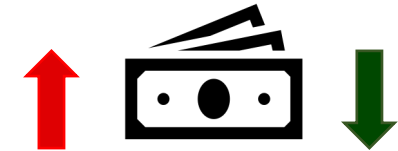
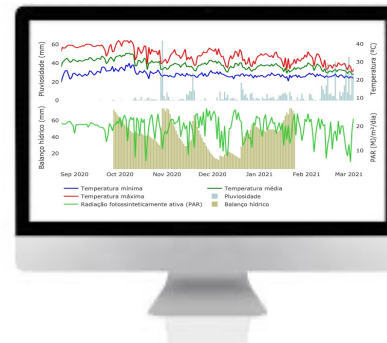
Soluções que se adequam à sua realidade

Plataforma
de
inteligência
de mercado



APIs
customizadas
IMBR Agro

Relatórios dos
resultados
gerados



Estudos
especiais

Estudo de Caso I – Produtividade Atingível

- Desafio: determinado produtor afirma que sua produtividade estimada é maior que a média de seu município (PAM/IBGE) e, portanto, a produtividade segurada deve ser maior do que a prevista inicialmente.

1º passo



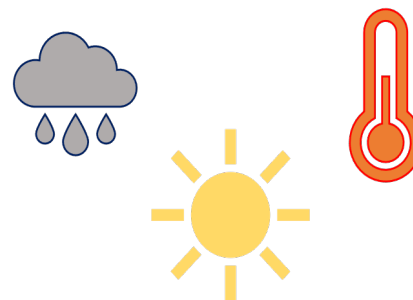
Identificar onde estão os ativos (.SHP, .KML, etc.)

2º passo



Determinar qual a cultura será avaliada (input do usuário)

3º passo



Risco com base no histórico agrometeorológico

4º passo



Estimativas de produtividade atingível

- Apenas com o KML da área do produtor, a IMBR Agro comprovou que seu potencial produtivo era maior que o de seu município, sendo, portanto, plausível que a o número de sacas seguradas pela instituição financeira fosse maior!

Estudo de Caso II – Classificação de Risco

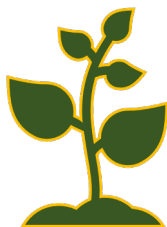
- Desafio: a qualquer momento antes do início da vigência da safra, as instituições se interessam em classificar seus ativos de acordo com seu nível de risco. Atualmente, este procedimento é feito via desvio padrão de produtividade municipais médias (IBGE/PAM).

1º passo



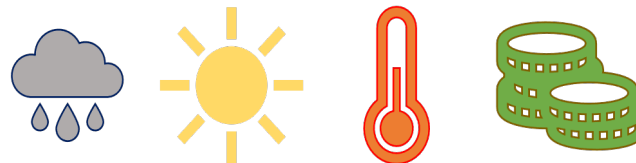
Identificar onde estão os ativos
(.SHP, .KML, etc.)

2º passo



Determinar qual a cultura será avaliada
(input do usuário)

3º passo



A IMBR Agro, de maneira eficiente, mapeia o risco agrometeorológico e de mercado relacionado ao ativo

4º passo

IMBR

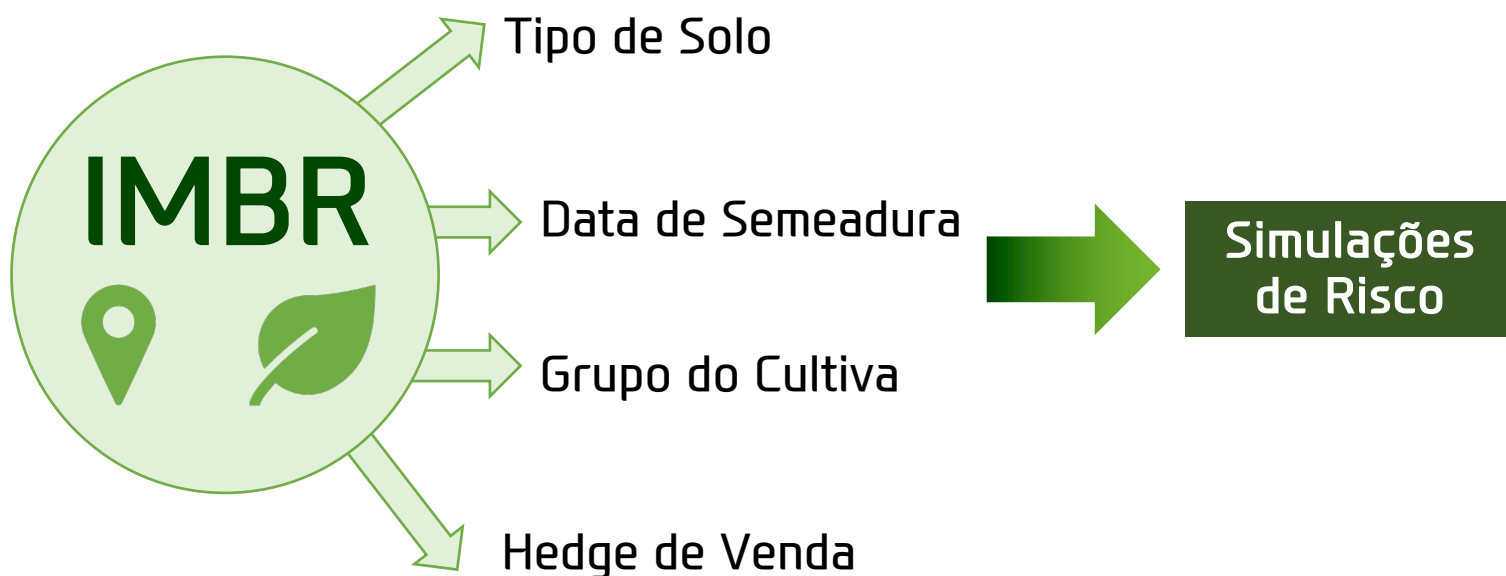


Metrificação do risco através do **IMBR**

- O IMBR é capaz de identificar, com base no histórico de dez safras, valores de “quebra” para produtividade, preços à vista, preços futuros e taxa de câmbio, permitindo a ótima classificação do ativo na carteira, gerando eficiência às esteiras de financiamento e ao processo de subscrição.

Estudo de Caso III – Precificação de Ativos

- Desafio: o processo de subscrição de um ativo, ou a precificação de um contrato de crédito, ou de antecipação de recebíveis, possui um fator de segurança, que baliza o preço final do ativo. Sem uma boa gestão de riscos, precificam-se os ativos pelas médias. Como a instituição financeira pode se tornar mais atrativa?



O IMBR é comparativo

- É possível relacionar o IMBR de um talhão com talhões vizinhos, com o municípios em que está localizado, com a microrregião e assim por diante; e
- Estas comparações permitem delimitar o verdadeiro risco de uma operação, permitindo àquelas de menor risco, taxas mais baixas aos produtos financeiros

SaaS do Risco Rural



Modelo de Negócios



- Plataforma de Inteligência de Mercado mais requisições via APIs, no formato de preferência
- Primeira startup brasileira especializada na metrificação do risco rural

Nossa equipe



**Gustavo Naoki
Dias Oharomari**

Hacker
Back-end
POLI/USP



Lucas Magro Koren

Head
Algoritmo e estratégias
ESALQ/USP - EESP/FGV



**Luiz Fernando
Satolo**

Hound
Front-end
ESALQ/USP



**Filipe Scigliano
Silva Pinto**

Hipster
Marca e comercial
ESALQ/USP



Hernan Angulo

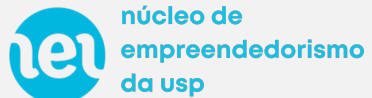
Hyper
Leads e vendas
ESALQ/USP



Quem nos apoia?



AgTechGarage





IMBR
AGRO

imbragro.com.br

Transformando dados em informações e informações em conhecimento

OBRIGADO

Filipe S. Silva Pinto

(filipe@imbragro.com | 11 99689-2323)

Gustavo N. D. Oharomari

(gustavo@imbragro.com | 19 99832-8555)

Hernan Angulo

(hernan@imbragro.com | 19 99462-7337)

Lucas M. Koren

(lucas.koren@imbragro.com | 19 99721-8001)