

WDC
NETWORKS



Tecnologia as a Service

TaaS - Um modelo de negócio atrativo para o crescimento das redes

A person is standing in a server room, looking at a laptop. The room is filled with server racks, and the lighting is dim, with some light coming from the laptop screen and the person's face.

CAPEX OU OPEX
Eis a questão



O mundo mudou:
a forma de consumir música, de pedir comida, de se locomover.



Por que ainda adquirir Tecnologia da forma antiga?



Plataformas de Streaming

NETFLIX

Filmes e Entretenimento

Uber

Locomoção



Equipamentos Médicos

LUCRO COMO SERVIÇO

O modelo de negócio que reinventou grandes mercados e a forma de consumir tecnologia e entretenimento



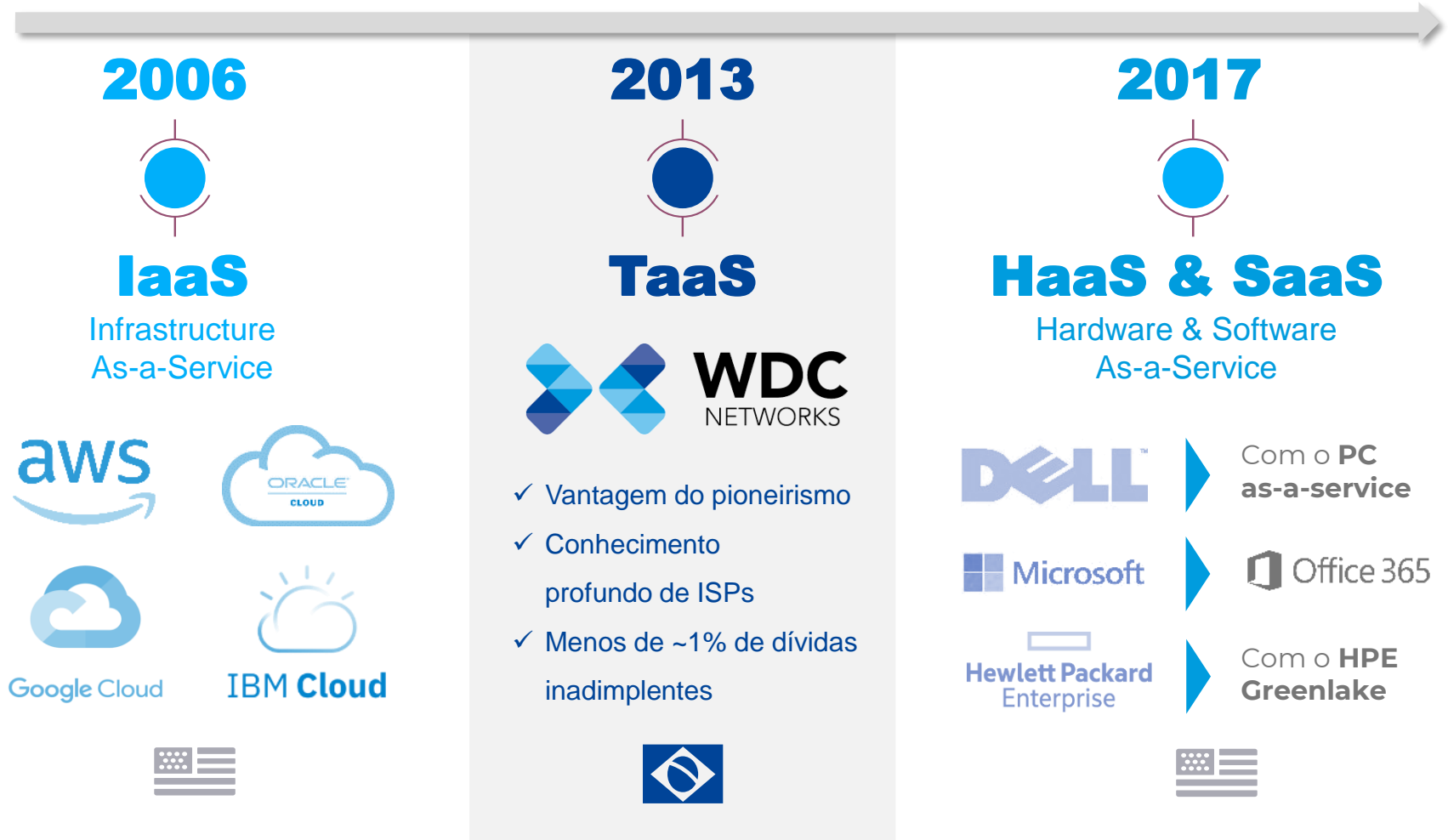
Existe uma tendência mundial: *As-a-Service*



XaaS Tendências Mundiais

Terceirização T.I.

77%
das despesas de TI
são OPEX



XaaS

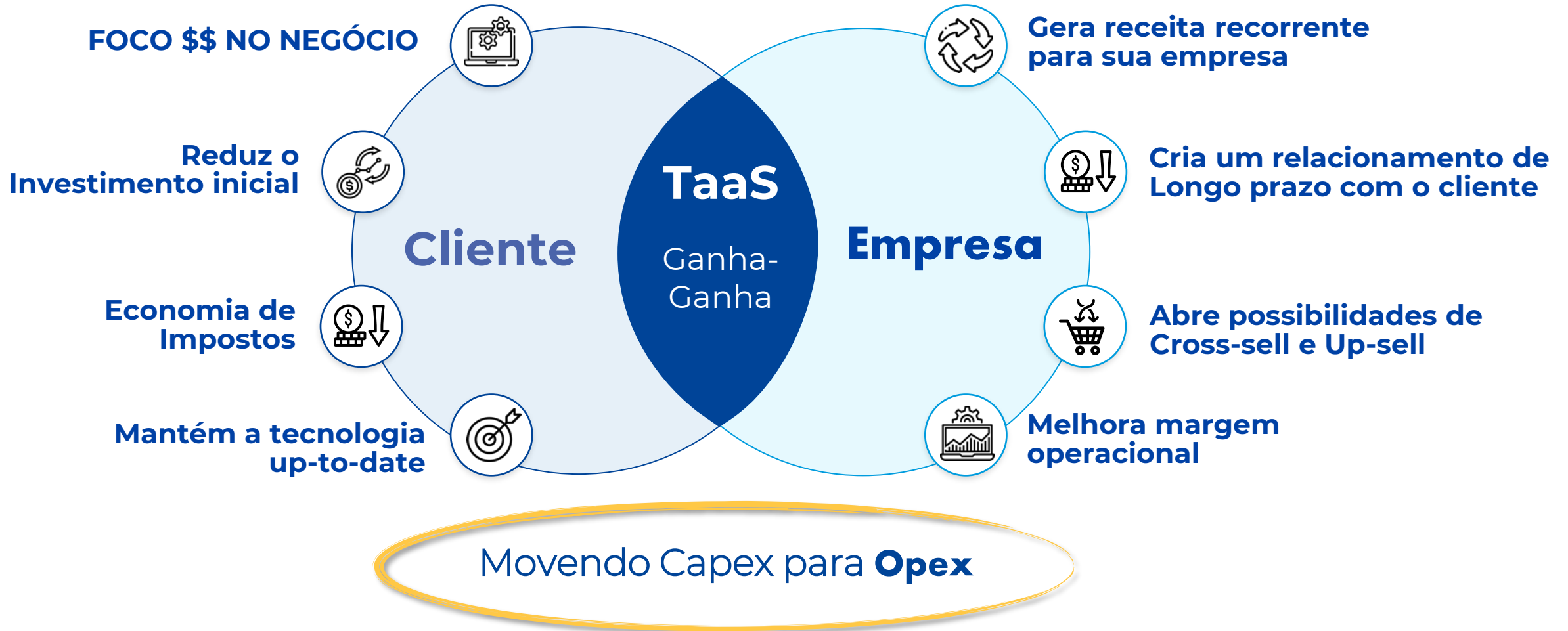
Gartner indica XaaS porque acredita que TUDO vai ser vendido como serviço

- ▶ Hardware as a Service
- ▶ Software as a Service
- ▶ Desktop as a Service
- ▶ Infrastructure as a Service
- ▶ Security as a Service
- ▶ **TaaS - Technology as a Service**





Benefícios para ambos





Diferença entre: Leasing, Aluguel ou Financiamento



- Leasing

- Possibilidade de compra no final do contrato
- Normalmente o “resíduo ao final do período é alto”
- O Banco paga 14% de DIFAL na aquisição

- Financiamento bancário

- Cliente toma crédito para o CAPEX
- O cliente paga 14% de DIFAL na aquisição
- Endividamento bancário aparece no balanço
- Em geral as operadoras precisam desse crédito para outros investimentos

- Aluguel

- Impostos reduzidos – não incide 14% de DIFAL
- Flexibilidade nas de parcelas – 24, 36, 48 ou 60 meses
- No final do contrato o cliente pode adquirir por 1% do valor o bem depreciado
- Garantia dos produtos durante tempo de contrato



ENTENDA A DIFERENÇA ENTRE LOCAÇÃO X COMODATO

- **Locação:**

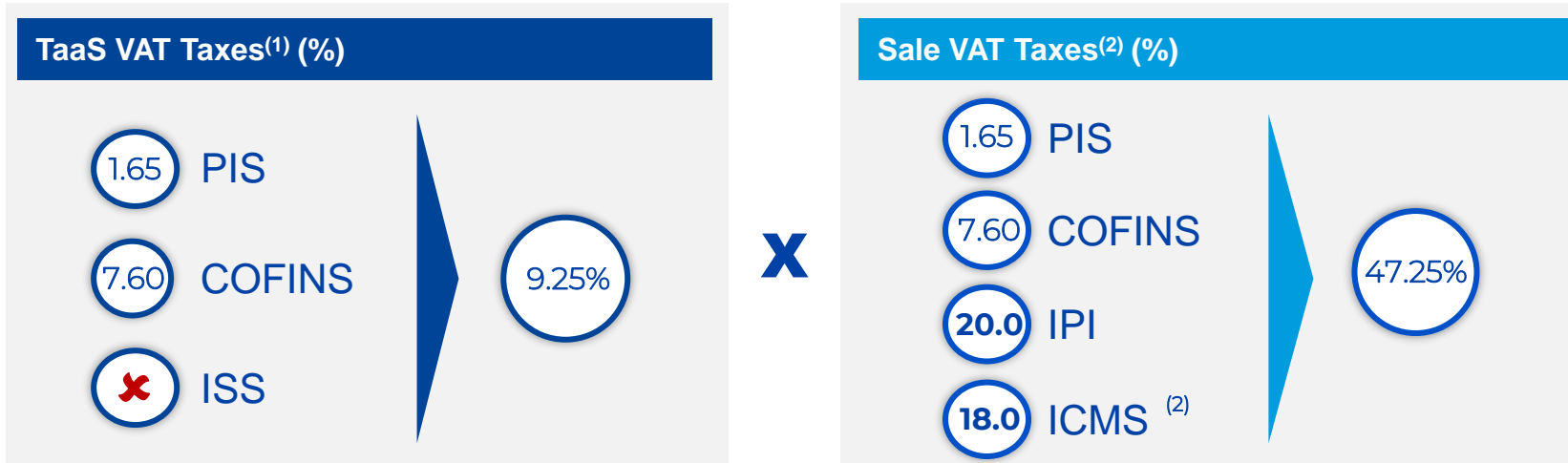
- Locação o bem pertence ao locador
- O locatário paga uma mensalidade ao locador
- As mensalidades da Locação são isentas de ISS, não é prestação de serviço
- Caso cliente não pague: busca e apreensão

- **Comodato**

- O bem pertence ao comodatário, e é entregue ao cliente sem custo para que possa ser prestado um serviço
- Ou seja, o bem é apenas um instrumento para ser possível a prestação do serviço (fatura de serviços com ISS)



TaaS (aluguel): só tem Pis/Cofins



Aluguel foi decidido pelo STF via sumula 31 que não incide ISS, apenas Pis/Cofins

PROCESSO DE OPERAÇÃO DE ALUGUEL

- 1 Assinatura de um contrato guarda-chuva**
 - Assina uma vez e depois adiciona "aditivos"
- 2 Cada novo aditivo tem:**
 - Produtos
 - Preço
 - Prazo de pagamento
- 3 Os produtos são enviados com Nota de Remessa para locação**
- 4 Não há faturas de serviço todos os meses, apenas guias de pagamento**

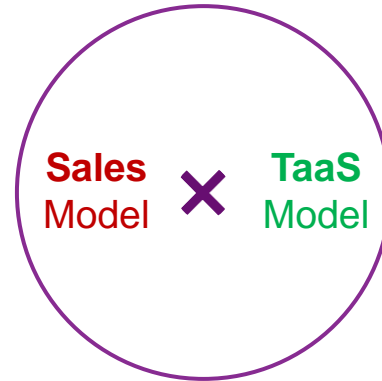


TaaS vantagens econômicas: não afeta Ebitda



WDC
NETWORKS

- X** Paga ICMS (Difal) + 14% ST – substituição Tributária
- X** Não usa o IPI da Nota Fiscal
- X** **Cliente não desconta investimento do IRPJ**



- ✓** Economiza 14% Difal & ST
- ✓** Se Credita mensalmente Pis/Cofins 9,25%
- ✓** Deduz todas as parcelas da base de calculo do IRPJ
- ✓** Com regra do IFRS-16 não afeta o EBITDA)

Receita bruta

- (-) Impostos e deduções (ICMS, IPI, PIS/COFINS)
- (=) Receita líquida
- (-) COGS

(=) Lucro bruto

- (-) G&A (ex-locação)

(-) Despesas de aluguel (TaaS)

- (-) Despesas de vendas

(=) EBITDA

- (-) D&A

- (+/-) Resultado financeiro

- (-) IRPJ e CSLL

(=) Resultado líquido

IFRS-16

Before **X** After

Receita bruta

- (-) Impostos e deduções (ICMS, IPI, PIS/COFINS)
- (=) Receita líquida
- (-) COGS

(=) Lucro bruto

- (-) G&A (ex-locação)

- (-) Despesas de aluguel

- (-) Despesas de vendas

(=) EBITDA

- (-) D&A

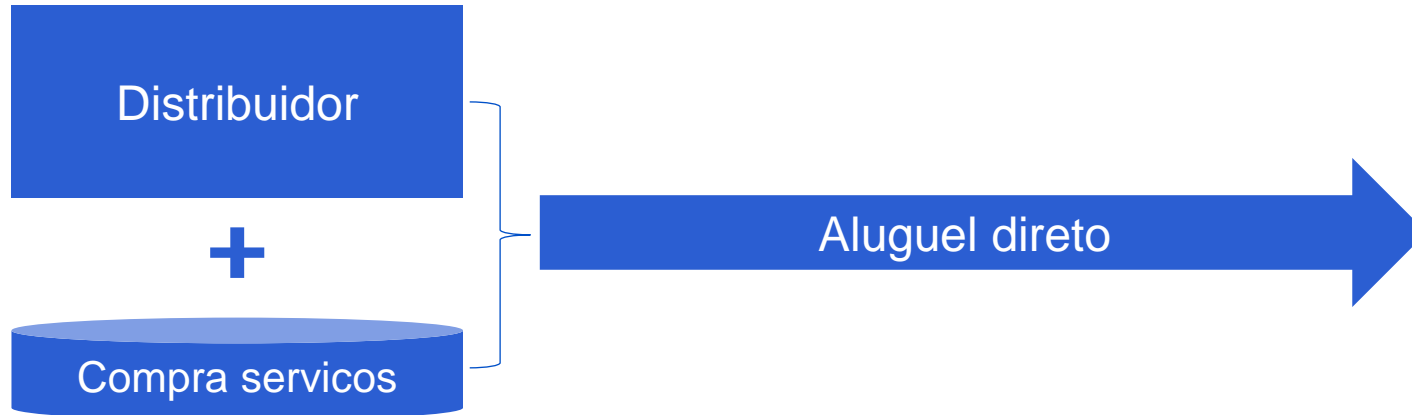
(+/-) Resultado financeiro (TaaS)

- (-) IRPJ e CSLL

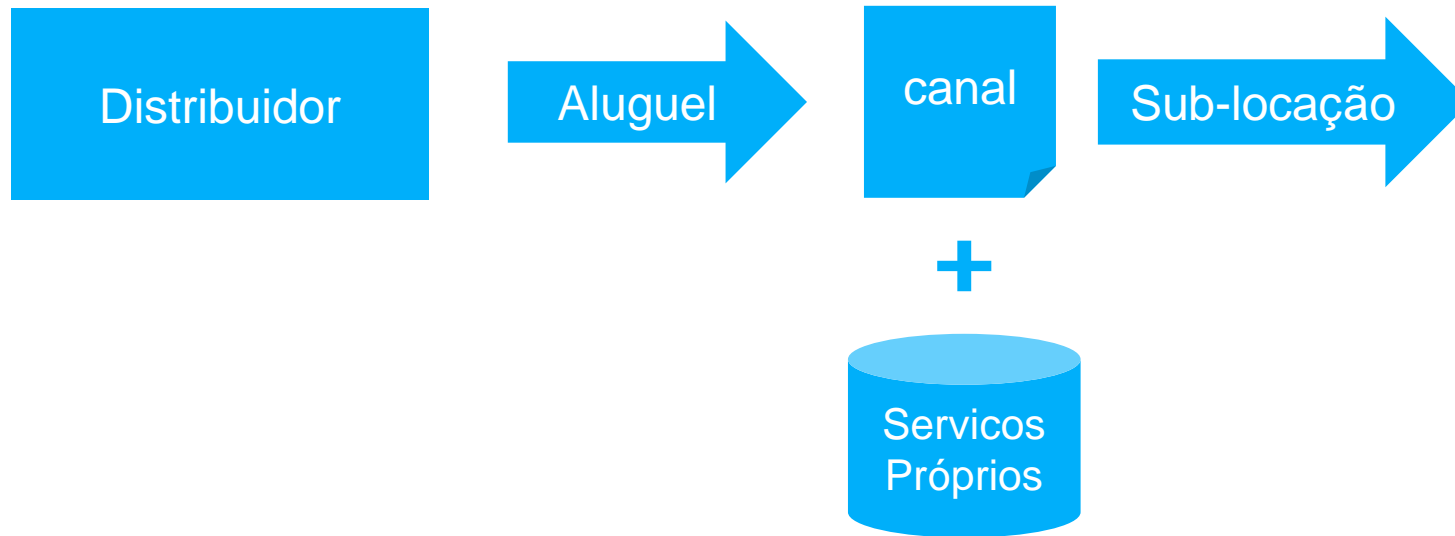
(=) Resultado líquido

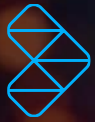
Como começar se não tenho capital?

Modelo 1



Modelo 2



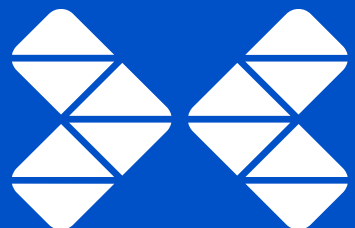


**TENDÊNCIA
MUNDIAL**

**GANHA-
GANHA**

**E AGORA
VOCÊ PODE**

TaaS – Tecnologia as a Service



WDC
NETWORKS



Tecnologia as a Service

Obrigado!

vanderlei.rigatieri@wdcnet.com.br